

Leia atentamente todas as instruções do exercício abaixo:

Peças customizadas da empresa ABC

*São 6 vendedores que recebem comissão fixa de 5% sobre cada venda feita (Salário Nominal de cada um R\$ 1.150,00).

*No mês de junho cada um teve o seguinte resultado de vendas (segue abaixo a quantidade total vendida por vendedor):

Eliana 14; Jéssica 10; Bárbara 17; Pedro 8; Mauro 16; Fabrício 20.

*Esse número de vendas total citado acima ficou distribuído nos seguintes produtos da loja da seguinte forma:

Produto A – Valor desse produto é R\$ 889,00. Qual o valor de comissão que eu vou ter que pagar para cada um desses funcionários referentes as vendas desse produto?

Quant. vendida por cada vendedor no produto A: Eliana 4; Jéssica 3; Bárbara 6; Pedro 1; Mauro 3; Fabrício 14.

Produto B – Valor desse produto é R\$ 1.350,00. Qual o valor de comissão que eu vou ter que pagar para cada um desses funcionários referentes as vendas desse produto?

Quant. vendida por cada vendedor no produto B: Eliana 6; Jéssica 4; Bárbara 7; Pedro 4; Mauro 7; Fabrício 4.

Produto C – Valor desse produto é R\$ 1.650,00. Qual o valor de comissão que eu vou ter que pagar para cada um desses funcionários referentes as vendas desse produto?

Quant. vendida por cada vendedor no produto C: Eliana 4; Jéssica 3; Bárbara 4; Pedro 3; Mauro 6; Fabrício 2.

*Informe agora o valor total das comissões dos três produtos juntos + o salário base citado no 1º tópico de cada funcionário ao qual vou ter que pagar no 5º dia útil de Julho.

*Informe a receita/faturamento obtida de cada produto (A, B, C) assim como o valor total de comissão que pagarei para todos os funcionários em cada produto, ou seja, quero saber quanto ganhei em cada produto e quanto vou pagar de comissões.

*Faça um gráfico para cada produto (A, B, C) informando o nome do vendedor e a quantidade vendida pelo mesmo. Assim poderei avaliar qual vendedor mais trouxe receita para a empresa. (Obs.: Serão 3 gráficos, sendo 1 para cada produto).

*Por meio de um gráfico me mostre qual foi o vendedor que mais trouxe receita/faturamento para a empresa considerando os 3 produtos existentes (com base nessa informação pretendo presentear esse vendedor nº 1 com um bônus surpresa).

Todas as solicitações acima, foram ensinadas em sala de aula ou através das vídeo-aulas da ATP Consulting. Se necessário, revise o conteúdo do seu curso e/ou acione o prof. para sanar quaisquer dúvidas.

ATENÇÃO: Informe ao professor quanto tempo você gastou para executar essa atividade, pois essa informação é bastante importante.

Boa sorte, eu sei que consegue fazer. Acredito em você!